

Vertriebsmitarbeiter:in Innendienst (m/w/x)

Beschreibung

Besser sein ist einfach

Wenn man die richtigen Mitarbeiter hat!

Wir gehören zu den erfolgreichsten IT-Großhandelsunternehmen und freuen uns auf neue Kollegen. In unseren verschiedenen Bereichen arbeiten bereits über 400 Menschen aus unterschiedlichsten Nationen. Unsere tägliche Arbeit ist geprägt von Teamwork und abwechslungsreichen Aufgaben. Mit dem gezielten Einsatz der individuellen Stärken jedes Einzelnen schaffen wir zusammen Großes. Wir packen gemeinsam an und jeder gibt sein Bestes. Das macht uns erfolgreich.

Willst auch Du Deine persönlichen Fähigkeiten optimal einsetzen? Dann werde Teil unserer Erfolgsgeschichte.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unsere Vertriebsteams an den Standorten Bergheim, Braunschweig, Soest, Köln und Aachen

Arbeitgeber

Siewert & Kau Group

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Industrie / Gewerbe

IT-Distribution

Arbeitsort

Bergheim, Braunschweig, Soest, Köln, Aachen, Deutschland

Veröffentlichungsdatum

18. Mai 2023

Vertriebsmitarbeiter:in Innendienst (m/w/x) – Voll- und Teilzeit

Für die Bereiche: Partner Development, Fachhandel, Systemhaus, Kooperationsteam

Deine Aufgaben

- Deine Hauptaufgabe beinhaltet die telefonische und schriftliche Kundenbetreuung
- In diesem Zusammenhang erstellst Du Angebote, kalkulierst Preise und wickelst Aufträge ab
- Durch gezielte Bedarfsanalysen identifizierst Du neue Absatzmöglichkeiten und intensivierst die Kundenbeziehung
- Du bearbeitest Klärfälle und ermittelst Liefer- und Zahlungsbedingungen individuell für jeden Kunden
- Du stehst stets in engem Kontakt mit den anderen Fachabteilungen

Dein Profil

- Du verstehst es Menschen von Deinen Ideen zu begeistern und eine hohe Kundenorientierung ist für Dich selbstverständlich
- Langfristige Kundenbindung ist das Ergebnis Deiner zuverlässigen und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Außerdem zeichnest Du Dich durch Deine ausgeprägte Teamstärke aus
- Du besitzt Erfahrung im Umgang mit allen gängigen MS Office Programmen und idealerweise einem Warenwirtschaftssystem
- Du beherrschst die deutsche Sprache fließend

Teamspezifische Anforderungen

- **Partner Development/Fachhandel/Kooperationsteam:**

Du bist kommunikativ und selbstbewusst. Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare kaufmännische Vorkenntnisse. Idealerweise bringst Du erste Erfahrung im Vertrieb mit.

- **Systemhaus:** Du verfügst bereits über erste Berufserfahrung im Vertrieb und in der IT-Branche, idealerweise im Bereich Systemhäuser

Sprungbrett Partner Development

Als kompetenter Ansprechpartner für Neukunden lernst Du Siewert & Kau sowie unser komplettes Produkt- und Serviceportfolio kennen. Nach einer intensiven Einarbeitungszeit in diesem Team erfolgt eine Weiterentwicklung auf Basis Deiner Stärken in verschiedenste Bereiche. Diese können eher technisch beratender oder vertrieblicher Natur sein. Hierfür kommen die Vertriebsteams Fachhandel, Systemhaus und Key Account oder auch die technisch orientierten Bereiche wie beispielsweise Fokus Sales oder Competence Center in Frage. Gerne erklären wir Dir die Entwicklungsmöglichkeiten in einem persönlichen Gespräch.

Das haben wir zu bieten

Wir sind IT-Distributor aus Überzeugung und Leidenschaft. Als inhabergeführtes mittelständisches Unternehmen ist Siewert & Kau seit über zwei Jahrzehnten im Markt erfolgreich. Wir leben flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege. Jeder Einzelne profitiert von individuellen Entwicklungsmöglichkeiten und der Sicherheit eines profitablen Unternehmens.

Du erhältst ein mehrtägiges Onboarding in Form von Schulungen. Du lernst unterschiedlichste Abteilungen, Teams und unseren Arbeitsalltag kennen. Wirst Du Teammitglied einer Außenstelle, erhältst Du auf einer dreitägigen Reise zur Zentrale in Bergheim die Möglichkeit, Siewert & Kau in vollem Umfang kennenzulernen. Menschliche Beziehungen und eine gute Einarbeitung aller Mitarbeitenden liegen uns sehr am Herzen.

Wir leisten viel. Mit attraktiven Zusatzleistungen sorgen wir für ein angenehmes Arbeitsumfeld. Auch Food, Fitness und Fun kommen bei uns nicht zu kurz. Hybrides Arbeiten ist individuell und nach Absprache möglich.

[Mehr Infos findest Du hier.](#)

... gemeinsam besser sein, gestalte mit!

Jetzt bewerben

Das klingt interessant? Dann werde jetzt Teil unseres Vertriebsteams und schick uns Deine Kurzbewerbung per E-Mail unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

Siewert & Kau Group
Personalabteilung
Walter-Gropius-Straße 12a
50126 Bergheim

E-Mail: bewerbung@siewert-kau.de