

Portfolioergänzung um Dell Wyse 5070 Thin Client

Siewert & Kau, Spezialist für IT-Distribution mit Mehrwert, erweitert sein Dell EMC-Sortiment um die jüngst angekündigte "Dell Wyse 5070 Thin Client Serie". Kunden können diese ab sofort beim Bergheimer Distributor vorbestellen. Die kompakten Thin Clients lassen sich mühelos in Unternehmen unterschiedlicher Größe und Branche einsetzen und für diverse Anforderungen individuell konfigurieren. Die neuen Wyse 5070 Thin Clients stellen die optimale Ergänzung zur aktuellen 3000er Serie von Dell EMC dar. In Kombination mit der Wyse Management Suite und dem Wyse Converter for PCs, bietet Siewert & Kau ein einfach verwaltbares Lösungspaket zur Applikations- und Desktop-virtualisierung. Zusätzlich unterstützen die Experten des Competence Centers 'Dell EMC' Fachhändler jederzeit mit einer kompetenten Beratung. IT-Infrastrukturen von Unternehmen stehen durch den Wandel hin zum mobilen und zeitlich flexiblen Arbeiten vor neuen Herausforderungen. "Client-Virtualisierungslösungen, die Daten und Applikationen an einem zentralen Punkt bündeln, werden immer beliebter. Besonders der geräteunabhängige sowie sichere Zugriff spielt dabei für viele Unternehmen eine entscheidende Rolle. Mit Thin Clients funktioniert der Wechsel des Arbeitsplatzes reibungslos. Nutzer haben zu jeder Zeit Zugriff auf aktuelle Dateien und können an jedem PC mit einer identischen Anwendungsumgebung arbeiten, ohne größeren Zeitaufwand und Datenverlust", berichtet Mike Keusemann, Business Development Manager Cloud Client Computing bei Siewert & Kau. Mit den neuen Wyse 5070 Thin Clients bietet Dell EMC ab sofort eine Lösung, die sich multifunktionell ausstatten und je nach Bedarf individuell konfigurieren lässt – vom Betriebssystem über den Arbeitsspeicher bis hin zum bevorzugten Prozessor. "Mit dem Wyse 5070 Thin Client ergänzt Dell EMC seine Produktlinie, zusätzlich zur Wyse 3040 Einstiegsserie, um Endgeräte, die optimal für Unternehmen unterschiedlicher Größe und Branche geeignet sind", erklärt Mike Keusemann. "Ergänzt durch die aktuelle Version der Dell Wyse Management Suite sowie die Softwarelösung Wyse Converter for PCs von Dell EMC, steht unserem Competence Center 'Dell EMC' ein rundes Gesamtpaket zur einfachen und schnellen Integration und Verwaltung von Wyse Endprodukten zur Verfügung", ergänzt Mike Keusemann. "Bereits seit vielen Jahren sind wir mit Siewert & Kau partnerschaftlich verbunden. Dabei überzeugt das Unternehmen seit jeher mit seiner umfassenden Channel-Betreuung. Deshalb freuen wir uns sehr, zukünftig auch unseren neuen Dell Wyse Thin Client 5070 über die Bergheimer anbieten zu können."



Mike Keusemann, Siewert & Kau



Manfred Maierhofer, Dell

nen. In Zusammenarbeit mit Siewert & Kau können wir mit diesem extrem vielseitigen Thin Client gemeinsam die Eintrittsbarrieren zur Integration von virtuellen Desktop-Infrastrukturen deutlich senken", so Manfred Maierhofer, Sales Director CEMEA, Dell Cloud Client-Computing. Um Fachhändlern besonders erklärungsbedürftige Lösungen zu veranschaulichen, bietet Siewert & Kau hauseigene Showrooms an verschiedenen Standorten. Ab Juni können Reseller in Berlin die Wyse Management Suite im Praxiseinsatz erleben. Zur optimalen Vorbereitung auf Verkaufsgespräche werden zudem regelmäßige Schulungen angeboten. Darüber hinaus können Partner den Ausstellungsraum auch jederzeit für Beratungsgespräche mit ihren Kunden nutzen und hierbei auf die fachkundige Betreuung der Siewert & Kau Experten setzen. "Ein wichtiges Ziel des Competence Teams 'Dell EMC' ist es, Fachhandelspartnern beratend zur Seite zu stehen, wenn es um komplexe Gesamtlösungen geht. Mit der Portfolioerweiterung hat das Competence Team die Möglichkeit, Unternehmen dabei zu unterstützen, den Weg zur virtualisierten oder webbasierten Infrastruktur zu ebnen", erklärt Mike Keusemann abschließend.

www.siewert-kau.de